



s e procuram suprir a necessidade de compartilhar as experiências de leitura

Loucos por literatura se descobrem na web

BRENO FERNANDES

Dante dos zilhões de livros que o mercado editorial lança anualmente, em escala mundial, a dimensão social da literatura às vezes se perde. É então que, na onda das redes sociais, desparam sites especializados em reunir leitores e suprir essa necessidade de compartilhar as experiências de leitura. Redes como o Sheltari e o Living Social já existem há algum tempo, mas são predominantemente para livros em língua inglesa. A novidade, agora, são o Skoob (www.skoob.com.br) e O Livreiro (www.olivreiro.com.br), redes sociais específicas para o internauta brasileiro, ambas lançadas este ano.

"Acho que é uma forma interessante de discutir e procurar referências, trocar ideias sobre livros", conta o tradutor Ernesto Diniz, 30, entusiasta das redes sociais e membro do Skoob. O

advogado Paulo Prandini, 42, por sua vez, prefere O Livreiro e revela que "a especialização no assunto é que despertou o meu interesse. Só participei há três semanas e estou me divertindo muito". Já a estudante de comunicação Brisa Dultra, 26, utiliza o Skoob sobretudo para organizar suas leituras: "Costo de ter um registro do que li e organizar o que quero ler".

Davi versus Goliás

Embora o objetivo seja o mesmo, O Livreiro e o Skoob não poderiam ser mais diferentes: enquanto o primeiro é um projeto da megastore Livraria Cultura, o segundo foi concebido e é mantido por dois jovens cariocas, o analista de internet Lindenber

Moreira, 33, e a webdesigner Viviane Lordello, 29. E, como na história de Davi e Golias, o pequeno está vencendo o gigante: enquanto O Livreiro conta com cerca de 24 mil usuários, o Skoob

O Trocando Livros conta com 27 mil usuários e proporciona cerca de cinco mil trocas por mês

registra 46 mil. (Não são os milhões de usuários do Orkut ou do Twitter, mas não é nada mau para um País em que, segundo relatório do Instituto Pró-Livro, a leitura aparece em 5º lugar no ranking de atividades de lazer do brasileiro, atrás da televisão, da música, do doce de leite e do rádio).

Tarcílio Silva, diretor de mídias sociais de uma agência de publicidade web baliana e que faz mestrado sobre as redes sociais, analisou os dois sites: "O Skoob, que surgiu antes do Livreiro, é uma iniciativa na qual os usuários 'comuns' participam cadastrando seus livros. Se existe um livro daquele autor super obscuro que só você conhece, a página deste livro pode ser criada e adicionada à sua 'estante'. Mas, especialmente nos primeiros dias do site, isso era um problema; nem todo internauta, seja por vontade, seja por falta de tempo, está disposto a colocá-las

informações dos livros".

E curioso observar como o ponto forte pode converter-se em ponto fraco. Se, no caso do Skoob, isto se dava com a participação dos usuários, em O Livreiro, o especialista afirma que o calcaneado de aquiles é "a pretensão possibilitada pelos recursos financeiros".

"A base de dados é grande demais e o sistema de busca, ruim. Para achar um livro específico, a busca resulta em centenas de livros, de todas as línguas. As metáforas visuais (elementos em formato de livro, backgrounds simulando papel) são desmodéus, de uma internet da década de 1990. Não bastasse o mau gosto, não são práticas: resultam em um site mais pesado".

Escambo online

Um dos aspectos da socialização da leitura é a troca de livros. Tanto o Skoob quanto O Livreiro possuem ferramentas para viabilizar empréstimos e trocas com sua rede de amigos, mas o Trocando Livros (www.trocandolivros.com.br) existe apenas em função disto.

O esquema funciona assim: você cria uma conta e, logo, uma lista dos livros que deseja trocar. Quando outro usuário solicitar algo da sua lista, você o envia pelo correio. Transação feita, você ganha um crédito para solicitar um livro de qualquer outro usuário. Segundo Arley Lobato, criador e responsável pelo site, o Trocando Livros conta com 27 mil usuários e proporciona cerca de cinco mil trocas por mês. O criador não pretende dar uma cara de rede social para priorizar a troca. "A ideia é o usuário ter o foco no livro e o sistema fazer o resto. Se tivesse perfis de usuários, mudaria o conceito do site e poderia gerar 'panelas', pessoas trocando entre conhecidos, e quem fosse novo no site ficaria com poucas chances de trocar".